



UNIVERSIDADE FEDERAL DO NORTE DO TOCANTINS  
CAMPUS DE ARAGUAÍNA  
CENTRO DE CIÊNCIAS AGRÁRIAS  
CURSO DE ZOOTECNIA

Eduardo Pereira Santos

Relatório de estágio curricular supervisionado:  
Acompanhamento técnico e comercial

Araguaína, TO

2024

Eduardo Pereira Santos

Relatório de estágio curricular supervisionado:  
Acompanhamento técnico e comercial

Relatório de estágio apresentado à Universidade Federal do Norte do Tocantins (UFNT), Centro de Ciências Agrárias (CCA), para obtenção do título de bacharel em Zootecnia.

Orientadora: Profa. Dra. Fabrícia Rocha Chaves Miotto

Supervisora de estágio: Daniela da Silva Cardoso

Araguaína, TO

2024

## RESUMO

Este relatório apresenta as atividades realizadas durante o estágio curricular supervisionado, realizado na empresa Agroquima Produtos Agropecuários Ltda, situada na Avenida Bernardo Sayão, Quadra 58, Lote 01, no Loteamento Manoel Gomes da Cunha, em Araguaína, Tocantins, na área de assistência técnica e comercial sob a supervisão da Médica Veterinária Daniela da Silva Cardoso. O estágio foi realizado no período de 02 de setembro a 01 de novembro de 2024, totalizando 360 horas. Durante o período, destacaram-se atividades acompanhamento de visitas técnicas e comerciais, como o levantamento de áreas para aplicação de herbicidas, regulagem de implementos agrícolas, realização de exame OPG e desenvolvimento de planilhas do Programa Excel ® (Microsoft). Dessa forma, essa experiência não apenas expandiu minha visão sobre o mercado de trabalho, mas também me capacitou para atuar de forma técnica e comercial.

**Palavras-Chave:** Visitas; Assistência técnica; Comercial.

## **ABSTRACT**

*This report presents the activities carried out during the supervised curricular internship at Agroquima Produtos Agropecuários Ltda, located at Avenida Bernardo Sayão, Quadra 58, Lote 01, in Loteamento Manoel Gomes da Cunha, Araguaína, Tocantins, in the area of technical and commercial assistance under the supervision of Veterinary Doctor Daniela da Silva Cardoso. The internship was conducted from September 2 to November 1, 2024, totaling 360 hours. During this period, the highlighted activities included participation in technical and commercial visits, such as area surveys for herbicide application, adjustment of agricultural equipment, conducting OPG exams, and developing spreadsheets using Microsoft Excel ®. This experience not only broadened my perspective on the job market but also equipped me to work effectively in technical and commercial roles.*

**Keywords:** *Visits; Technical assistance; Commercial.*

## LISTA DE ILUSTRAÇÕES

Figura 1 - Vista externa/lateral da loja Agroquima Produtos Agropecuários Ltda, na cidade de Araguaína, Tocantins.....	09
Figura 2 – Treinamento mensal de capacitação de todos os vendedores externos da região norte do Tocantins em Araguaína.....	10
Figura 3 – Treinamento sobre Programação Neurolinguística (PNL) realizado para os estagiários em Araguaína, Tocantins.....	11
Figura 4 – Fornecendo do suplemento mineral no cocho.....	12
Figura 5 – Identificação da área onde será aplicado o herbicida para o controle de plantas daninhas.....	13
Figura 6 – Regulagem da taxa de semeadura da semeadeira elétrica A3.....	14
Figura 7 – Regulagem do pulverizador Jacto Jatão.....	15
Figura 8 – Realização do exame de OPG nas fezes dos animais.....	16
Figura 9 – Fornecimento do trato aos animais do confinamento.....	17
Figura 10 – Planilha de Integração Lavoura-Pecuária (ILP).....	18

## SUMÁRIO

<b>1 INTRODUÇÃO</b> .....	7
<b>2 OBJETIVOS</b> .....	8
2.1 OBJETIVO GERAL .....	8
2.2 OBJETIVOS ESPECÍFICOS .....	8
<b>3 LOCAL DO ESTÁGIO</b> .....	8
<b>4 ATIVIDADES DESENVOLVIDAS</b> .....	9
4.1 TREINAMENTOS DE CAPACITAÇÃO.....	9
<b>4.1.1 Programação Neurolinguística (PNL)</b> .....	10
4.2 ACOMPANHAMENTO EM VISITAS COMERCIAIS.....	11
4.3 ACOMPANHAMENTO EM VISITAS TÉCNICAS .....	12
<b>4.3.1 Levantamento de plantas daninhas</b> .....	12
<b>4.3.2 Regulagem de implementos agrícolas</b> .....	13
<b>4.3.3 Exame de ovos por grama de fezes (OPG)</b> .....	15
4.4 ACOMPANHAMENTO TÉCNICO EM CONFINAMENTO DE BOVINOS DE CORTE.....	16
4.5 PLANILHA DE INTEGRAÇÃO LAVOURA PECUÁRIA .....	18
<b>5 CONSIDERAÇÕES FINAIS</b> .....	19
<b>REFERÊNCIAS BIBLIOGRÁFICAS</b> .....	19

## 1 INTRODUÇÃO

O estágio é muito importante para o aprendizado do aluno, esse período permite ao estudante complementar o aprendizado teórico com vivências práticas, preparando-o para o mercado de trabalho. Durante o estágio, o aluno desenvolve competências profissionais e pessoais, experimenta o cotidiano de uma organização corporativa e compreende as dinâmicas e os desafios do ambiente profissional (CENTRO UNIVERSITÁRIO INTEGRADO, 2024).

Dessa forma, essa experiência proporciona contato com pessoas que impulsionam o crescimento profissional, amplia a rede de contatos e favorece o autoconhecimento, contribuindo para a escolha de um caminho alinhado aos seus objetivos (CENTRO UNIVERSITÁRIO INTEGRADO, 2024).

O rebanho bovino brasileiro, pilar fundamental da economia agropecuária do país, foi estimado em aproximadamente 197 milhões de cabeças em 2023. Estados como Tocantins (+9,8%) e Pará (+8,1%) se destacaram pelo expressivo crescimento no setor. Paralelamente, o Brasil tem obtido avanços significativos em produtividade, com aumento da produção em áreas menores. No mercado interno, a carne bovina permanece entre os itens de maior destaque na mesa dos brasileiros, com um consumo médio anual de 37,4 quilos por habitante, colocando o país entre os maiores consumidores globais desse alimento (ABIEC, 2024).

Desse modo, empresas agropecuárias desempenham um papel crucial ao oferecer diversos benefícios aos produtores rurais. Elas fornecem insumos de qualidade, essenciais para maximizar a produtividade agrícola, promovem a transferência de tecnologia, trazendo inovações modernas e eficientes, e oferecem suporte técnico para decisões mais assertivas. Além disso, atuam em parceria com outros elos da cadeia produtiva, fortalecendo a competitividade dos produtos brasileiros no mercado internacional e promovendo maior eficiência e sustentabilidade no setor.

O presente relatório descreve as atividades realizadas pelo estagiário na empresa Agroquima Produtos Agropecuários LTDA, totalizando 360 horas de experiência prática, tanto na unidade quanto em campo. Essa vivência prática foi fundamental para a conclusão da graduação no curso de Zootecnia.

## **2 OBJETIVOS**

### **2.1 OBJETIVO GERAL**

Apresentar as atividades desenvolvidas durante o estágio curricular supervisionado realizado na empresa Agroquima Produtos Agropecuários Ltda, sobre aspectos relacionados à assistência técnica e comercial.

### **2.2 OBJETIVOS ESPECÍFICOS**

- Participação de reuniões comerciais da região norte;
- Treinamento técnicos da linha de nutrição de bovinos de corte e leite, sementes de pastagem, sanidade animal e herbicida de pastagem;
- Acompanhamento da rotina de confinamento de bovinos de corte;
- Acompanhamento dos representantes comerciais ao atendimento de clientes;
- Acompanhamento aos técnicos de pastagem;
- Regulagem de equipamentos agrícolas.

## **3 LOCAL DO ESTÁGIO**

O Estágio Curricular Obrigatório Supervisionado foi realizado na empresa Agroquima Produtos Agropecuários Ltda, situada na Avenida Bernardo Sayão, Quadra 58, Lote 01, no Loteamento Manoel Gomes da Cunha, em Araguaína, Tocantins, na área de assistência técnica e comercial sob a supervisão da Médica Veterinária Daniela da Silva Cardoso.

A Agroquima Produtos Agropecuários, com origem no estado de Goiás, possui uma trajetória de 55 anos de atuação no setor agropecuário. Agroquima está presente em seis estados brasileiros, com um total de 27 lojas estrategicamente distribuídas entre Goiás, Mato Grosso, Minas Gerais, Tocantins, Pará e Maranhão. A empresa se dedica a fornecer uma ampla variedade de produtos e tecnologias avançadas, promovendo mais sustentabilidade e eficiência.

Desde sua fundação, tem como missão principal apoiar o produtor rural na busca por eficiência de forma sustentável, destacando-se pelo compromisso com a inovação e pela excelência na qualidade de seus produtos e serviços. Além de atuar como distribuidora de insumos agropecuários, a Agroquima possui duas linhas próprias de produtos: FosQuima® – O Sal da Agroquima (Nutrição Animal) e Sementes Agroquima® (Sementes para Pastagens).

Atualmente a filial de Araguaína conta com seis vendedores balconistas, três promotores técnicos de pastagem, quatorze representantes comerciais, três estagiários e sete pessoas que gerenciam a parte administrativa da loja (Figura 1).

Figura 1 - Vista externa/lateral da loja Agroquima Produtos Agropecuários Ltda, na cidade de Araguaína, Tocantins.



Fonte: Arquivo pessoal

## 4 ATIVIDADES DESENVOLVIDAS

### 4.1 TREINAMENTOS DE CAPACITAÇÃO

Os treinamentos promovidos mensalmente pela Agroquima têm como objetivo principal capacitar tecnicamente os vendedores, promotores e estagiários, onde são abordados a linha de nutrição animal, medicamentos da linha Vetoquinol, herbicidas e sementes para pastagens. Além do conteúdo técnico, os treinamentos incluem técnicas de vendas e de Programação Neurolinguística (PNL), visando desenvolver habilidades para reconhecer sinais comportamentais próprios e dos clientes, aprimorando o atendimento e os resultados.

Figura 2 – Treinamento mensal de capacitação de todos os vendedores externos da região norte do Tocantins em Araguaína.



Fonte: Arquivo Pessoal

#### 4.1.1 Programação Neurolinguística (PNL)

A Programação Neurolinguística (PNL) surgiu nos Estados Unidos na década de 1970, resultado das investigações de diversos especialistas, incluindo psiquiatras, psicoterapeutas, terapeutas familiares e filósofos. Após extensos estudos, esses profissionais desenvolveram a modelagem da excelência humana, um processo que consiste em reproduzir padrões de comportamento por meio da organização e programação das ideias para alcançar resultados. Essa abordagem integra os processos neurológicos e linguísticos, utilizando tanto a linguagem verbal quanto a não verbal (AZEVEDO, 2006).

Com o treinamento de PNL, ministrado pelo gerente comercial Fábio Augusto, aprendemos a identificar os três perfis de clientes: visual, auditivo e cinestésico, e como abordá-los. O perfil visual valoriza a estética, ordem e limpeza, sendo um cliente que aprecia a apresentação visual de produtos ou resultados. O perfil auditivo valoriza lógica, economia e praticidade, preferindo dados objetivos, como planilhas do Excel.

Já o perfil cinestésico valoriza conforto, liberdade e emoção, sendo alguém que gosta de toque físico e conversa.

Figura 3 – Treinamento sobre Programação Neurolinguística (PNL) realizado para os estagiários em Araguaína, Tocantins.



Fonte: Arquivo pessoal

#### 4.2 ACOMPANHAMENTO EM VISITAS COMERCIAIS

Durante o estágio, participei de visitas comerciais, incluindo uma realizada com o representante comercial João Batista. Nessa ocasião, visitamos a Fazenda Cabeceira, do proprietário Antônio Lessa, localizada no município de Rio Maria, Pará. O objetivo da visita foi a realização de um pós-venda, já que o cliente havia adquirido o suplemento mineral da Agroquima. Durante a conversa, o cliente expressou grande satisfação com o produto, relatando que conseguiu desmamar bezerros com até 309 kg de peso vivo, demonstrando a excelente qualidade do produto.

Figura 4 – Fornecendo do suplemento mineral no cocho.



Fonte: Arquivo Pessoal

### 4.3 ACOMPANHAMENTO EM VISITAS TÉCNICAS

#### 4.3.1 Levantamento de plantas daninhas

Acompanhei os promotores de pastagem a fazer levantamento de plantas daninhas para aplicação de herbicidas, a etapa inicial envolveu a identificação da área de interesse, o que incluiu localizar e reconhecer a região de intervenção. Foi essencial avaliar se seria necessário realizar uma reforma da pastagem, inspecionando diretamente o local e verificando as espécies forrageiras presentes. Em seguida, foi fundamental realizar o mapeamento da área, utilizando tecnologias como GPS de alta precisão, garantindo uma representação detalhada da área a ser trabalhada.

Com base na avaliação da infestação de plantas, foi selecionado o herbicida e a formulação mais adequados para controlar as espécies presentes. Também foram

considerados fatores como formulação, concentração, modo de ação e compatibilidade com os equipamentos de aplicação para garantir uma ótima aplicação e controle das plantas daninhas nas pastagens.

Figura 5 – Identificação da área onde será aplicado o herbicida para o controle de plantas daninhas.



Fonte: Arquivo Pessoal

#### 4.3.2 Regulagem de implementos agrícolas

Durante o estágio, tive a oportunidade de aprender a regular implementos agrícolas, uma atividade essencial para aumentar a eficiência das operações realizadas. A regulagem correta de implementos agrícolas, tanto para a aplicação de herbicidas ou inseticidas, quanto para a aplicação de sementes e adubos, é crucial para assegurar a eficiência, economia e sustentabilidade nas operações agrícolas.

Para garantir ótima formação da pastagem com a taxa de semeadura recomendada e de forma econômica, foi regulada a semeadeira elétrica A3 juntamente com o promotor de pastagem Jamisson, conforme demonstrado na (Figura 6).

Figura 6 – Regulagem da taxa de semeadura da semeadeira elétrica A3.



Fonte: Arquivo Pessoal

Outro equipamento regulado juntamente com o representante comercial de Xinguara – PA, Douglas, foi um pulverizador Jacto Jatão para o controle de lagartas nas pastagens (Figura 7). Essa prática permitiu uma aplicação segura e uniforme do inseticida.

Figura 7 – Regulagem do pulverizador Jacto Jatão.



Fonte: Arquivo Pessoal

#### 4.3.3 Exame de ovos por grama de fezes (OPG)

Juntamente com o representante comercial Hugo, acompanhei um exame de OPG em Buriti do Tocantins, na Fazenda Mula Branca, do proprietário Wemerson Almeida. Lá estavam os consultores da Vetoquinol, Antônio Vinícius e Luciana. O objetivo do exame foi visualizar a infestação por vermes, uma vez que, trazem prejuízos para o rebanho, diminuindo o desempenho.

Foi separado um lote de animais e coletaram-se amostras de fezes de 10% do lote. Posteriormente, pesaram 2g de fezes, homogeneizaram em solução de água e sal, a mesma foi filtrada e colocada na câmara de Mac Master para contagem dos ovos dos vermes no microscópio. Cada ovo contado é multiplicado por 50 para obter a quantidade de OPG e, se estiver acima de 300 ovos é necessário iniciar um protocolo para combate aos vermes.

Figura 8 – Realização do exame de OPG nas fezes dos animais.



Fonte: Arquivo Pessoal

#### 4.4 ACOMPANHAMENTO TÉCNICO EM CONFINAMENTO DE BOVINOS DE CORTE

Acompanhei o confinamento da Fazenda Quatro Amigos X, do proprietário Julio César, no município de Arapoema, Tocantins, propriedade atendida pelo representante comercial Romualdo Neto. Na propriedade foram confinados 400 animais com uma média de 450 kg de peso vivo e o núcleo utilizado na dieta foi fornecido pela Agroquima.

A dieta formulada para o confinamento consistia em três ingredientes: núcleo Vantage 900, milho moído e silagem (milho+capim). Essa composição foi selecionada para otimizar a logística dentro do sistema de confinamento.

Antes de distribuir a alimentação diária, realizava-se a avaliação das sobras nos cochos, classificando-as de acordo com os seguintes critérios:

- **2:** Muita sobra;
- **1:** Pequena sobra;
- **0:** Cocho limpo, com os animais se aproximando tranquilamente;
- **-1:** Cocho limpo, com comportamento moderado dos animais em relação ao cocho;
- **-2:** Cocho limpo, com comportamento intenso dos animais em busca de alimento.

Essas classificações eram usadas para ajustar o fornecimento da dieta, com o objetivo de regular o consumo e minimizar desperdícios. A meta era manter o cocho abastecido de forma equilibrada, evitando tanto excessos quanto escassez. Além disso, essas observações auxiliavam na identificação de alterações no consumo, que poderiam indicar problemas metabólicos ou falhas na formulação da dieta.

Outra prática fundamental era a avaliação do escore das fezes dos animais, uma métrica essencial para monitorar o manejo nutricional. Essa análise permitia identificar possíveis desequilíbrios na dieta. Portanto, o pós-venda juntamente com a assistência técnica é essencial para manter um bom relacionamento com o cliente, garantindo ótimos resultados.

Figura 9 – Fornecimento do trato aos animais do confinamento.



Fonte: Arquivo Pessoal


#### 4.5 PLANILHA DE INTEGRAÇÃO LAVOURA PECUÁRIA

Durante o período de estágio, em colaboração com o estagiário Sérgio e atendendo a uma solicitação de Leandro Campos, gerente comercial da região norte, desenvolvemos uma planilha no Programa Excel<sup>®</sup> (Microsoft), voltada para Integração Lavoura-Pecuária (ILP). O principal objetivo dessa ferramenta foi apoiar os vendedores externos na comercialização de pacotes de ILP.

A planilha fornece as recomendações de calagem e adubação com base na análise de solo. A partir dessas informações, possibilita selecionar e calcular os produtos necessários, estimar a produção, projetar os custos operacionais e elaborar um cronograma detalhado para o manejo da lavoura.

O cronograma inclui as épocas ideais para aplicação de insumos, como adubos e defensivos, conforme os estágios de desenvolvimento do milho. Caso a colheita de silagem for a opção escolhida, a ferramenta também dimensiona os silos necessários com base na produção estimada. Além disso, oferece uma análise detalhada dos custos por hectare e do lucro projetado, tanto para a produção de grãos quanto para silagem.

Figura 10 – Planilha de Integração Lavoura-Pecuária (ILP).

Plantio milho silagem/grão									
Data:	03/12/2024								
Proprietário:	Eduardo Pereira Santos								
Fazenda:	Bom Jesus								
Município:	Piraquê - TO								
Gleba:	Pasto 1								
Área (ha):	20								
									
Necessidade de calagem									
Saturação desejada (V2)	Saturação atual (V1)	PRNT	Ton./ha		Total (Ton.)				
70	55	95	0,95		19				
Necessidade de gessagem									
Argila (%)	Ton./ha		Kg/ha		Total/Ton.				
12,0%	0,18		180		4				
Adubação fosfatada									
Fósforo	Fósforo atual	Diferença	Ponto P	P2O5 Kg/ha	MAP	MAP	Total Adubo (Kg/ha)	Total (Kg)	
12	6	6	10	50			115	2308	
					MAP	09-46-00			
					UR	INDICAÇÃO TEC.			
Adubação nitrogenada									
Nitrogênio	Ponto N (%)	M.O. (%)	Quantidade de N/ha	UR	INDICAÇÃO TEC.		Total Adubo (Kg/ha)	Total (Kg)	
120	10	1,2	110	45			244	4889	
Adubação K									
Potássio	Ponto K (%)	Teor K no solo	Quantidade de K2O/ha	KCL			Total Adubo (Kg/ha)	Total (Kg)	
60	15	0,27	60	57			105	2105	

Fonte: Arquivo Pessoa

## 5 CONSIDERAÇÕES FINAIS

O estágio curricular supervisionado realizado na empresa Agroquima Produtos Agropecuários LTDA foi essencial para minha formação acadêmica e, conseqüentemente, profissional. No estágio tive oportunidade de aplicar os conhecimentos teóricos adquiridos na graduação à prática do cotidiano profissional. Essa experiência não apenas expandiu minha visão sobre o mercado de trabalho, mas também me capacitou para atuar de forma técnica e comercial.

## REFERÊNCIAS BIBLIOGRÁFICAS

ABIEC. Associação Brasileira das Indústrias Exportadoras de Carnes. **Beef Report: O Perfil da Pecuária no Brasil 2024**, São Paulo, 2024. Disponível em: <https://www.abiec.com.br/publicacoes/beef-report-2024-perfil-da-pecuaria-no-brasil/>. Acesso em: 03 de dezembro de 2024.

AZEVEDO R. M. **Programação Neurolinguística: Transformação e persuasão no metamodelo**. 188f. Dissertação (Mestrado). Comunicação e Artes da Universidade de São Paulo, 2006. Disponível em: [https://teses.usp.br/teses/disponiveis/27/27142/tde-01122006\\_173633/publico/Dissert\\_Regina\\_Maria\\_Azevedo.pdf](https://teses.usp.br/teses/disponiveis/27/27142/tde-01122006_173633/publico/Dissert_Regina_Maria_Azevedo.pdf). Acesso em: 01 de dezembro de 2024.

CENTRO UNIVERSITÁRIO INTEGRADO. **A importância do estágio para a carreira profissional**. 2024. Disponível em: <https://www.grupointegrado.br/noticias/a-importancia-do-estagio-para-a-carreira-profissional>. Acesso em: 03 de dezembro de 2024.